

Mitarbeiter/in Vertrieb Brandschutzglas-Deutschland

Sie sind grundsätzlich interessiert an einer vielseitigen Tätigkeit in einem modernen, leistungsfähigen Unternehmen mit einem angenehmen Arbeitsumfeld? Super, denn für unser Vertriebssteams der AGC Building & Industrial suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Verstärkung. Als Mitarbeiter/in der Fire Resistant Glass (FRG) Business Unit sind Sie für Vertrieb, Promotion sowie technischen Support der FRG-Produkte in Deutschland verantwortlich.

Was Sie mitbringen

- Sie sind deutscher Muttersprachler mit sehr guten Englischkenntnissen
- Sie haben einen Bachelor-, Master- oder Ingenieurabschluss mit kaufmännischer oder technischer Ausrichtung
- Sie verfügen über Erfahrung im Vertrieb von Industrieprodukten, vorzugsweise im Bausektor
- Kenntnisse von Brandschutzverordnungen und relevanten Produktzertifizierungen sind von Vorteil
- Sie interessieren sich für Technologien im Zusammenhang mit Mehrwertprodukten aus Glas
- Sie arbeiten eigenverantwortlich, verfügen aber dennoch über eine ausgeprägte Teamplayer-Mentalität
- Zu Ihren Stärken zählen Kommunikation, Präsentation, Verhandlungsgeschick und Unternehmergeist
- Sie besitzen umfassende analytische Fähigkeiten
- Sie sind ergebnisorientiert und können mit Teams arbeiten

Was Sie bei uns erwartet

- Sie analysieren kontinuierlich den Markt in Bezug auf Angebot, Nachfrage und Vorschriften.
- Sie beteiligen sich an der Definition der Geschäftsstrategie und setzen sie bei Produkten, Dienstleistungen und Preisen um.
- Sie koordinieren die Promotion unserer Produkte bei Distributoren, Kunden, Planern, Architekten und Unternehmern.
- Sie managen die Geschäftsbeziehungen zu aktuellen und potenziellen Kunden sowie zu Profilsystemherstellern.
- Sie erstellen Angebote und wickeln Verkäufe an unsere Vertriebspartner und Kunden ab.
- Sie kennen alle relevanten Zertifizierungsverfahren und bauen ein aktives Netzwerk mit Labors und Behörden auf.
- Sie leisten technische Unterstützung, einschließlich der Unterstützung des Testprogramms.
- Sie haben Ihren Sitz in Deutschland (zu Hause oder in der Nähe des AGC-Unternehmens). Zu Ihren Aufgaben gehören umfangreiche Reisen durch ganz Deutschland sowie regelmäßige Aufenthalte in der AGC-Zentrale in Belgien

Hier online direkt bei AGC Glass Europe bewerben:

https://agc.gestmax.fr/856/1/sales-marketing-manager-fire-resistant-glass-germany/en_US

Infos

Standort: Deutschland

Arbeitsbeginn: ab sofort

Stellenart: Vollzeit

Bewerbungsunterlagen

Anschreiben

Lebenslauf

Frühestmöglicher Eintrittstermin

Ansprechpartner/in

Bernard Deloge

bernard.deloge@eu.agc.com

[0032478405365](tel:0032478405365)

Avenue Jean Monnet 4,
B-1348 Louvain-la-Neuve